

Ficha Técnico Económica Vid Vinífera -cosecha manual Región de O Higgins

(Precios sin IVA)

Parámetros generales A				
1 hectárea junio 2023	Variedad: Cabernet suavignon			
Régimen hídrigo: riego por surco	Destino de producción: Industria vitivinícola			
Densidad (plantas/ha): 2.667 (2,5 X 1,5)	Tecnología: media			
Inicio ciclo: mayo	Cosecha: marzo-abril			

Parámetros generales B	
Rendimiento (kilos/hectárea):	9.550
Precio de venta a productor (\$/kilo) ⁽¹⁾ :	260
Costo jornada hombre (\$/jornada hombre):	23.000
Tasa interés mensual (%):	1,50%
Meses de financiamiento:	12

Resumen contable:		
Ingreso por hectárea (e)	\$2.483.000	
Costos directos por hectárea (a+b+c)	\$1.757.401	
Costos totales por hectárea (a+b+c+d)	\$2.003.437	
Margen bruto por hectárea (e - (a+b+c))	\$725.599	
Margen neto por hectárea (e - (a+b+c+d))	\$479.563	
Costo unitario	\$210	

Costos directos

OCSIOS UN COIOS					
Mano de obra (a)	Período	Cantidad	Unidad	Precio (\$/unidad)	Valor (\$)
Aplicación pesticida	mayo - febrero	4,0	jornada hombre	23.000	92.000
Poda	junio - julio	2667,0	planta	40	106.680
Reponer postes y alambrados (infraestructura)	julio - agosto	2,0	jornada hombre	23.000	46.000
Amarras de guías	julio - agosto	2,0	jornada hombre	23.000	46.000
Aplicación de fertilizantes	agosto - marzo	2,0	jornada hombre	23.000	46.000
Riego y limpia acequias	octubre - marzo	3,0	jornada hombre	23.000	69.000
Control de malezas: Alrededor de la planta	octubre - marzo	2,0	jornada hombre	23.000	46.000
Deshojar racimos	diciembre - enero	2667,0	planta	15	40.005
Desbrote (tronco y corona)	diciembre - enero	2667,0	planta	16	42.672
Chapoda: Sacar exceso de hojas sobre los racimos	febrero	2667,0	planta	14	37.338
Cosecha (2)	marzo - abril	9550,0	kilo	45	429.750
Total mano de obra 1.					1.001.445

Maquinaria (b)	Período	Cantidad	Unidad	Precio (\$/unidad)	Valor (\$)
Aplicación de pesticidas	mayo - febrero	6,0	hectárea	25.000	150.000
Acarreo de insumos e implementos	marzo a febrero	1,0	hectárea	70.000	70.000
Total maquinaria					220.000

Insumos (c) (3)	Período	Cantidad	Unidad	Precio (\$/unidad)	Valor (\$)
Fertilizantes:					
Urea	agosto - noviembre	150,0	kilo	720	108.000
Nitrato de amonio	octubre-noviembre	100,0	kilo	810	81.000
Fungicidas:					
Azufre en polvo	julio - febrero	100,0	kilo	920	92.000
Topaz 200 EW	diciembre - enero	0,6	litro	99.510	59.706
Herbicida:					
Round full II	agosto - octubre	5,0	litro	8.550	42.750
Otros					
Agua de riego	anual	1,0	hectárea	100.000	100.000
Reponer postes	junio - julio	20,0	unidad	1.500	30.000
Cinta de amarra	octubre - noviembre	1,0	unidad	15.000	20.000
Análisis foliar ⁽⁴⁾	noviembre - marzo	0,1	hectárea	25.000	2.500
Total insumos					535.956

Total costos directos (a+b+c)			1.757.401
Imprevistos (sobre el total de costos directos)	5%	porcentaje	87.870

Costos indirectos (d)

ltem	Cantidad	Unidad	Valor (\$)
Costo financiero (tasa de interés) (5)	1,5%	porcentaje	158.166
Total costos indirectos			158.166

Total costos 2.00	03.437
-------------------	--------

Análisis de sensibilidad ⁽⁶⁾					
Margen neto (\$/hectárea)					
Rendimiento (kilos/hectárea)	Precio (\$/kilo)				
iterialimento (kilos/nectarea)	234	260	286		
8.595	\$ 56.784	\$ 280.254	\$ 503.724		
9.550	\$ 231.263	\$ 479.563	\$ 727.863		
10.505	\$ 396.739	\$ 669.869	\$ 942.999		

Costo Unitario (\$/kilo) ⁽⁷⁾					
Rendimiento (kilos/hectárea)	8.595	9.550	10.505		
Costo Unitario (\$/kilo)	\$ 227	\$ 210	\$ 196		

Notas:

- (1) El precio del kilo de uva para vino, corresponde al promedio de la región durante el periodo de cosecha en el predio en la temporada 2022/23. El peso promedio de un bins con uva se estimó en 450 kg.
- (2) Costo cosecha equivale a cortar la uva y dejarla en el bins.
- (3) El programa fitosanitario y nombre de productos es solo referencial y no constituye recomendación alguna por parte de Odepa. Para cada caso particular, consultar con un profesional calificado de acuerdo a las condiciones específicas de cada predio. El productor puede cambiar los parámetros a través de la ficha de simulación.

 (4) La dosis de fertilización promedio podría variar de acuerdo a los resultados del análisis de suelo.
- (5) 1,5% mensual simple, tasa de interés promedio de las empresas distribuidoras de insumos.
- (6) Margen neto corresponde a ingresos totales (precio venta x rendimiento) menos los costos totales.
- (7) Representa el precio de venta mínimo para cubrir los costos totales de producción.